

Startup support Seminar for international residents and students in Osaka

# 大阪での起業を考える外国人および外国人留学生のための 起業支援セミナー

～起業するなら知っておきたい知識と手続きについて、各専門家がわかりやすく説明します～



日時 2019 **1/19** **土** 13:30~16:30  
(受付開始 13:00)

- ◆日本での起業経験者による、「自身の経験談を踏まえた起業についてのやりがい・難しさ」についての講義
- ◆行政書士による「外国人が起業する際の在留資格などの手続きや留意点」についての講義

日時 2019 **1/28** **月** 18:00~21:00  
(受付開始 17:30)

- ◆日本政策金融公庫の職員による、「資金調達」についての講義
- ◆取引先開拓、大阪の企業動向・経済動向、大阪ビジネスの魅力、など

## 会場

### 大阪イノベーションハブ

大阪市北区大深町 3-1 グランフロント大阪  
ナレッジキャピタルタワー C 7F

## アクセス

- ▶ JR「大阪」駅から徒歩 7 分  
中央北口 アトリウム広場 2 F 連絡デッキより直結
- ▶ 地下鉄御堂筋線「梅田」駅から徒歩 10 分
- ▶ 阪急「梅田」駅から徒歩 10 分



## 対象

【各回とも】 起業を目指している・関心がある外国人および外国人留学生、日本人および日本人学生

## 定員

【各回とも】 50 名 (先着順) ※定員に達し次第、キャンセル待ちとなります。

## 申込方法

お電話 (03-5759-5066) またはホームページにてお申し込みください。  
(URL: [https://gw.bw-net.co.jp/bwg\\_file/bwg/osakakigyoyu2019.html](https://gw.bw-net.co.jp/bwg_file/bwg/osakakigyoyu2019.html))

## お問合せ

株式会社ブレインワークス (担当: 渡辺) TEL. 03-5759-5066 / e-mail. public@bwg.co.jp



申込ページ





# 起業支援セミナープログラム

1月19日(土)	
13:30 ~ 13:35	開会挨拶
13:35 ~ 14:35	講義① 真部 和久 氏『在留資格手続きなどについて』
14:35 ~ 14:45	休憩
14:45 ~ 15:45	講義② 鄭 剣豪 氏『起業者の経験談・アドバイスについて』
15:45 ~ 16:00	事務連絡（大阪市の起業支援サービスの紹介、ビジネス支援の紹介・アンケート記入など）
16:00 ~ 16:30	講師への個別相談・参加者交流フリートーク

## 講師紹介



行政書士真部和久事務所  
 真部 和久 氏

行政書士 1993年登録。  
 専門は入管業務。  
 官公署の評価委員、研修会講師の経験多数  
 元大阪府行政書士会国際担当理事（6年間）  
 スペイン語通訳・翻訳者でもある。



剣豪集団株式会社  
 会長 鄭 剣豪 氏

1964年中国寧波市生まれ。1987年神戸大学大学院  
 法学科に留学。アジア貿易、投資ファンド運営、  
 企業M&A、工業団地開発、文化交流事業、不動産  
 開発管理など多岐に事業を行い、経営者として活躍  
 するほか、20年間以上日中友好交流活動に力を入れる。

1月28日(月)	
18:00 ~ 18:05	開会挨拶
18:05 ~ 19:05	講義① 日本政策金融公庫『資金調達について』
19:05 ~ 19:15	休憩
19:15 ~ 20:15	講義② 戸田 浩司 氏『取引先開拓、大阪の企業動向・経済動向、大阪ビジネスの魅力、など』
20:15 ~ 20:30	事務連絡（大阪市の起業支援サービスの紹介、ビジネス支援の紹介・アンケート記入など）
20:30 ~ 21:00	講師への個別相談・参加者交流フリートーク

## 講師紹介



日本政策金融公庫

国民生活事業は、地域の身近な金融機関  
 として、小規模事業者や創業企業の  
 皆さまへの事業資金融資のほか、お子さまの  
 入学資金などを必要とする皆さまへの教育  
 資金融資などを行っています。



大阪産業創造館  
 経営相談室サポーター 戸田 浩司 氏  
 (有限会社プロフィット 代表取締役)

1963年11月生まれ。大学卒業後、コンピュータの  
 販売会社、不動産の売買・仲介会社、コンサルタント会社、  
 外食企業を経て独立。異業種、多業種での経験を活かして  
 論理的+実践的なコンサルティングを実施。  
 クライアントの目線で支援を行い、顧客視点で  
 店舗の繁盛店化を支援する。

