

卒業生に聞く！ 創業チャレンジゼミ参加レポート

創業チャレンジゼミは、起業をめざす人向けの短期集中型の創業スクール。
大阪産業創造館で、約20年に渡り、50期以上開催してきた、ロングランプログラムです。プログラムの魅力や特徴を、受講生や担当講師からお聞きます。



卒業生レポート Vol.03

恩送り株式会社 代表取締役社長 金井 シズエ さん

創業チャレンジゼミ57期(2022年5月～8月)

2023年12月

ビッグナースs訪問看護ステーション開設

<https://onnokuri.com/>

自己紹介・事業紹介

大阪市中心部の産業創造館から自転車で10分程度のところにある訪問看護ステーションの経営者兼管理者をしています、金井シズエです。「創業チャレンジゼミ」の57期の卒業生です。

訪問看護とは、病気や障がいを抱えながら自宅で生活する方の家に看護しに行く仕事です。



起業の動機

35歳の頃、自分の人生における時間の使い方はこのままでいいのか考えるようになりました。過去を振り返り、自身の幼少期の経験などから児童虐待を予防できるような職業に就こうと保育所の看護師を経験しました。

しかし、園長などとの方向性の違いから対応できず、事態は悪化し、子どもは児童養護施設で保護されバラバラになる親子を見てきました。

そのことをきっかけに自分が責任者の立場になれるよう起業しようと決意しました。

創業チャレンジゼミを受講したきっかけ

起業したいけどどのような形態で起業するのかさえ定まらず迷走しているときに、同じ地域の街の社長さんが大阪産業創造館のことを教えてくれました。

創業チャレンジゼミの対象が起業を6か月以内に控えた人だったのでチャレンジゼミを受講する前はまだハッキリ決まっていなかったし受講していいかどうかかなり迷いもありました。どのタイミングで起業に至るかわかりませんでしたが、必ず起業するという思いをもとに受講しました。

受講してどうだったか

自身の強みや弱み、弱みについてはどのように解決していくのか。

経営者として一看護師として専門的なことだけわかっていたらいいのではなく、総務的な業務もしないといけないことを学びました。

創業チャレンジゼミを受講して終わりではなく学んだことをきっかけとし、現時点ではまだ到達できていないところをどのようにカバーしていくのか考えるきっかけをもらいました。

同じく創業チャレンジゼミを受講した仲間とはグループラインをつくり、時々情報共有したり食事に行ったりしています。

起業を志す仲間との時間は皆前向きでとてもポジティブな時間です。

病院や訪問看護ステーションだけでいたら出会わなかったタイプのひとたちとの人間関係を作ることができたと感じています。

実際に起業してみて感じたこと

想定できていなかった出費が結構あり、起業前にもっと調べておいたらよかったということもあります。今まであまり経験してこなかった事務作業の面で戸惑うことも多々あります。集客もなかなか計画通りというわけにはいかず、まだ波が大きい状態です。

その分、労働時間も長くなっていますが、とにかく楽しいです！楽しい理由は自分が決定できるから！

どのような患者さんを看たいのか、そのためにはどのような営業方法をとるのか、どのように時間を使うのかすべて自分の責任の下、自分で決めることができます。この道で合っているのか不安になることもあります。起業してみても楽しいと思える要因です。

起業希望者へメッセージ

色々知ってから起業した方がいいとも言いましたが、あんまりいろいろ準備しすぎても進まないのかなとも思います。

リスクはできるだけ小さいほうがいいし、いざという時のために撤退について考える覚悟も必要だと思います。

でも、最低のことを想定し対応法を考えられたなら、あとは実際動いてみてもいいのかもしれない。恐れは現実ではない。

期限を区切って行動していくことが重要なんじゃないかと思います。

ありがとうございました！



▲ 起業体験談を話す金井さん

(掲載日: 2024年7月17日)

担当講師からのコメント



東 純子 先生

大阪産業創造館 経営相談室
コンサルタントリーダー
中小企業診断士

金井さんは、受講前から訪問看護ステーションで起業することは決めていらっしゃいましたが、自ら手探りで進めていくのではなく、思いを確実に実現するための一歩として本講座に申し込まれました。

受講期間中は、関係者や利用者に対してどんなことが提供できる訪問看護ステーションなのか、数多くある同業者の中から選んでもらうため、金井さんの思いや事業所としての強みをグループディスカッションで言語化し、磨き上げていきました。

また、許可の関係で立ち上げ当初から多額の人件費が必要となるため、運転資金調達のために融資を申し込まれました。

融資に必要な事業計画の作成にあたっては、講座で検討した内容をしっかりと落とし込んでいただき、無事希望金額の融資が決定しました。

この講座では、起業という同じ志を持つ仲間とともに、自身のアイデアや思いを第三者に伝えられることを意識してプログラムを構成しています。

起業の文字が頭に浮かんでいるあなたの受講をお待ちしております！

創業チャレンジゼミの特徴

■起業前にビジネスモデルをしっかり作りこめる

卒業生の多くが、創業チャレンジゼミを起業準備に役立てているようです。

起業前に講師や他の受講生から意見をもらって、ビジネスモデルをブラッシュアップするには、座学だけでなく、グループディスカッションの機会の多い創業チャレンジゼミがオススメです。

■同期の仲間や、伴走してくれる担当講師

同じ起業準備中の同期の仲間がいることで、ビジネスを進める原動力に！

決断したり、責任を果たしたりと、起業するにあたって一人で進めることが多くなりますが、起業準備に仲間や担当講師がいることで、悩みを共有でき、スムーズな行動に繋がります。

起業を検討されている方は
ぜひ創業チャレンジゼミに参加してみませんか？